

النوره افغانمه پي المباركه ناصرويه

دون غيرهم ولكنهم سوف يكتشفون
قربياً بأن هناك من سيزاحمهم في
السوق المحلي من خلال شبكة الانترنت
ويعذر سنوات قليلة سيكتشفون أن
المصنف نفسه هو من يزاوجهه وبخرجه
من السوق. إنه عصر العولمة
الاقتصادية ياتي بتجارة الآراء والمكالم
الطريقية انظر الشكل الموضح أدناه

كما تلاحظ من الرسم التوضيحي
بالأعلى حيث تجد في المدح الأيسر
الطريقة التقليدية الطويلة الوصول
البطاعنة من بداية الانتاج حتى يد
المستهلك ويأتي الجانب الأيمن تحذ الطريقة
التي ستكون عليها التجارة مستقبلاً
وتفوق الخبراء أن تنتش هذه الطريقة
المختصرة بـ 10 أيام من إدخال سنتونقادة،
ولقد دادت هذه الوجهة الجديدة بالفعل
حيث تفك الآن الكثير من الشركات
والمسانع في الانتقال إلى هذه المرحلة
الجديدة من التجارة وأول هذه الشركات
هي شركات خطوط الطيران حيث سبتم
قربياً الاستغناء عن وكلاء السفر بحيث

وتاجر الجملة ويستطيع الوصول إلى
عدد أكبر من الزبائن لأن أي شخص في
العالم يمكنه الوصول إلى هذا التاجر
عن طريق الانترنت.

الطريقة المستقبلية لمارسة التجارة الإلكترونية

نظراً للنجاح الباهر لبعض المواقع
العالية في مجال البيع عن طريق
الإنترنت يرى بعض الشركات
والمسانع العالمية الدخول إلى هذا
النشاط ومارسة عملية البيع المباشر
لزيادة الدخل وأمامش الأرباح دائمًا
ترك هذه الأرباح تجارة التجزئة والوكالات
كما يتم تخفيض الكلفة النهائية للسلعة
نتيجة لاختصار الدورة التجارية
وهو وبالتالي انتاج الفرصة للشركة أو
المصنف على المنافسة في جذب
المشترين.

من سيكون الخاسر؟ ومن سيكون الرابح؟

طبعاً من دون أي ترد سيكون تجار
الجملة والتجزئة هم الخاسرون

A close-up view of a futuristic computer interface. The screen displays a digital clock with a glowing blue face and a digital keyboard below it. In the foreground, a glowing blue globe is visible. The background is dark with glowing blue lines forming a grid pattern.

وتخصيصاً معهم على التجارية
الذين الكثيرون من أهمية استغلالها
لتجارة منها بالشكل الصحيح
في تطوير وتحديث تجاريتهم أو
لعملياتهم التجارية والاقتصادية
معصر تكنولوجيا المعلومات
بيوريت والإيترونا نشير عن
الاستفادة من هذه الخدمة لزيادة
دخل المادي عن طريق هذه
المعلومات الضخمة والواسعة وذلك عن
زيارة بعض مواقع المصانع
أكاديمية المنتجة العربية والأجنبية
بمراسلة هذه الشركات والمصانع
رسول على وكالاتهم التجارية
رسول على نسبة من الأرباح لكل
أحد تملك تلك المواقع زيارتها في
كل مكان يمكنك الحصول على أفضل
رمتهااتهم دراستها مقارنة
البيئة والتفاوض عليها، أو
بيع هذه الوكالات إذا تاجر في
أردت أن تكون وسيط بين هذين
وأخذ التجار البentin أو أخذها

الإنترنت
في بلا
والاستئناف
تطهير
لما يكتب
والكلمة
كيفية
رأس م
التحجج
طريق
واشراف
والبداء
للحاج
والحاج
صنف
يبلد و
أسعا
باليوسو
يمكك
حالات
المصنف
بريس

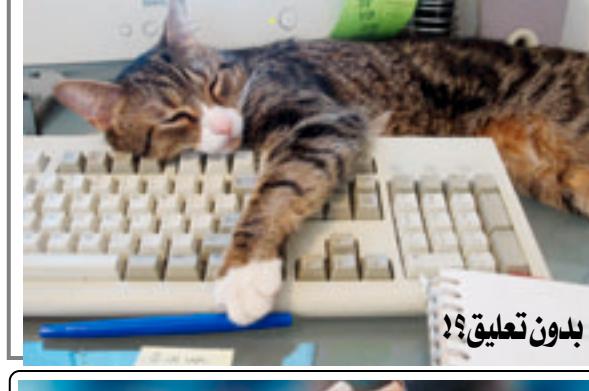
خدمة البريد الإلكتروني
من على الموقع
هـ حتى لا تفقد
لدى البعض
عدم انتقال
إليه
أين على الأكثر.
حيث
عذراً على عدم
شغفت
لأنكم بمالكم
وسيطروا
على
screen name أو
الاسم
وسيطروا
على
كتابه رسائل اليك ولا
يمكنك
لأنك
لأنك
في كتابة العنوان ستب
في صيغة أخرى ..
خطا خطأ سبب
مرى من الحالية والأمن

والصحيف أن البراء
لك أن معظم استخدامات
الصغار حجمه .وسهولة
أصبحت على الأقل .
<http://www.yousouf.com>

ستوفر هذه الشركات قيمة المعرفة
المدققة للوكالات لو قامت هي ببيع
الذacker ما يشتريه الجمهور من مكتباتها أو
موقعها على الانترنت وكذلك دلائل مصانع
أجهزة الكمبيوتر بالتفصيل بنفس الاتجاه
وسوف تتيح لهم البقية البالغة من الشركات
في القريب العاجل.

ادا كنت تملك مبلغ افتح اعتماد
قيمة اول طلبية وايدب تجارتك
من خلال هذه الشك

ما يعلم الجميع ان التجارة
الإلكترونية تقدم خطوات سريعة نحو
في الدول النامية شرقاً وغرباً
ومن ثم الخطط المستقبليه لأنفس
الدول المالية والتي ينبع على أساس
سلال الأمثل لشبكة الانترنت ونحن
المملكة العربي والإسلامي مازلت لا
يملك بالتجارة الإلكترونية ولا في
الآفاق



(الحلقة الأخيرة)

Page 1

abdulfatahesmael@hotmail.com
abdulfatahesmael@maktoob.com

نذير خيلان المشوالي
nather220@hotmail.com
nather6000@yahoo.com
nather500@maktoob.com

باسم عبد الحفيظ القاهري
basm49@hotmail.com

عايد دعوش
adilcone@hotmail.com
adilco1@hotmail.mailak.com
adilco20042000@yahoo.com

خالد محمد على العبيس
khald407@hotmail.com

كمال عبده احمد قاسم
kamal2005_5@hotmail.com

ياسر محمد علي المدنى
yass22er@hotmail.com

علي محمد سليمان
ame3223@maktoob.com
ame3223@yahoo.com
ame3223@hotmail.com

سليمان هائل الرجبي
sulaiman_1985@hotmail.com
sulaiman@yahoo.com
sulaiman@arabia.com

يوسف محمد عبد الله الشغوري
absdefg_@hotmail.com

فضل على تأهي
saroor_195@hotmail.com

مجلـي محمد على
alhazmi_57@hotmail.com

عبد الله محمد الصنبرـي
alsunbry_net@ye.com

sunbry_2004@maktoob.com

خليل محمد على حيدـر
kmah_2008@hotmail.com

kmah_2008@yahooil.com

احمد عبد الله الفقـطري
ahmedv2@hotmail.com

صادق زاهر الحاشـدي
mghool661@hotmail.com

غسان قحطان القحطـاني
rmnsae@hotmail.com

جبران مفتـاح وهـاس
jubran_2005@hotmail.com

سيف عبد الله عسـاج
sif_2004_66@hotmail.com

sif_20062000@yahoo.com

sif4@maktoob.com

al zeem44@hotmail.com

Maher Alhashshi
mahr20041@hotmail.com

ok_2005_5@yahoo.com

yes_2007_99@maktoob.com

Maher Aloueny
ok2005_5@yahoo.com

ok_2006_88@hotmail.com

yes_2005_99@hotmail.com

mahr_2007_99@maktoob.com

yes_2009662001@yahoo.com

للتونسية

بـ حددود $\frac{1}{3}$ من القسمة
الافتراضية في اتجاه الموضع
المتعلقة بشرط الارتفاع

عبد الباري العربي
alareeqi@yahoo.com

دعوة
نسر تصميم
واستضافة
الموقع
[http://
www.nissr.co.
mn/ar](http://www.nissr.co.mn/ar)
محتملة بتصميم
واستضافة الموق
ع و تصميم الصفحات
وبرمجتها
ترجمتها من
اللغات العربية
الإنكليزية
و الفرنسية
الألمانية والروسية
والإسبانية.