

من بدأ صغيراً انتهى كبيراً

المشاريع الصغيرة.. تستوجب طموحات الشباب.. لا

خلال استفادة الأسر من تقديم القروض الميسرة لتمويل مشاريع صغيرة تؤمن دخلاً معقولاً لمن يقوم بها .. كما وجدت هذه المشاريع الصغيرة لاتاحة الفرص بالدرجة الاولى أمام الشباب الخريجين من الجامعات والمدارس الفنية الصغيرة بدلا من البحث عن وظيفة ،، وهنا سنة رسولنا الكريم صلى الله عليه وآله وسلم الذي يقول «والذي نفسي بيده لأن يأخذ أحدكم حبله فيحتطب على ظهره خير له من أن يأتي رجلاً فيسأله اعطاه او منعه»...!!

تحقيق: نجلاء علي الشيباني

شباب: لا شيء يمكنه الوقوف أمام طموحاتنا لتحقيق النجاح اقتصاديون: المشاريع الصغيرة تمثل مرتكزاً مهماً لاقتصاد أي دولة

هؤلاء الشباب خريجو كلية التجارة. أما سعاد التي لم تتمكن من الحصول على وظيفة قامت بالتعامل مع مجموعة من أصحاب محلات العباءات وأخذت منهم مجموعة لا بأس بها من العباءات وقامت بتطويرها وإرسالها للتجار لبيعها بسعر مرتفع وتحصل بعد كل تطوير على ٥٠٠-٦٠٠ ريال وهكذا، وهي اليوم تشرف على مجموعة من الفتيات اللاتي أعجبتن الفكرة واتخذت إحدى حجرات منزلها كمقر لعملها ولم يقتصر الأمر على العباءات فقط بل توسع مشروعها الصغير إلى تطوير العباءات والحجابات وكذا الملابس النسائية المطرزة والدرامات، وهكذا أصبح ربحها أفضل ومكنتها دقة عملها من التعامل مع عدة محلات في شارع جمال وهائل والزمر وباب السلام.

تجارة صغيرة

● وهناك فرص لعدد من المشاريع

تتمثل في الصناعات الصغيرة التي تديرها المرأة اليمنية في الريف وتمثل بعض الصناعات الصغيرة غير الموسومة وتأتي بالدرجة الثانية الصناعات الصغيرة في المدن تتمثل في معامل الحلويات والمخابز وورش التجارة ولا يزيد عدد عمالها عن خمسة اشخاص.. هذه المشاريع تحل معضلة الاقتصاد الوطني في البلاد وتعتبر الحل الأمثل للخروج من المشاكل التي يعاني منها الاقتصاد اليمني ولا يمكن القيام بمثل هذه الصناعات إلا بتحريك المؤسسات الرسمية ومنظمات المجتمع المدني لدعم الشباب فيما وضع المختصون بوزارة الصناعة مقترحات لإقامة مشاريع صغيرة تساعد الشباب العاطلين على العمل بمشاريع جديدة في تخصيص أراض زراعية في حضرموت والمهرة وأبين والحديدة ومارب والجوف وتخطيطها تخطيطاً حديثاً لتربية الحيوانات وتسميتها وأخرى صناعية وسياحية ..

خطة التدريب

● فيما يفيد مختصون بوزارة الصناعة بأن المشاريع والصناعات الصغيرة في اليمن انتشراها في الأرياف أكثر من المدن وهي

● هناك أشخاص من المجتمع تجار بدأوا مشوار حياتهم العملية بمشروع صغير .. فمن خلال الاطلاع عن قرب على القطاع



● حين استمعنا إلى آراء طلاب الكليات حول المشاريع الصغيرة وإن كان بإمكانهم التفكير بإقامة مشروع صغير بعد التخرج إن لم يتمكنوا من الحصول على عمل في أي جهة حكومية أو قطاع خاص أجاب بعض الطلاب أنه يمكنهم إقامة مشروع صغير إذا وجدوا الدعم أو القروض من الجمعيات الداعمة لمثل هذه المشاريع وعلى حسب ونوعية المشروع سيحدد إن كان هؤلاء الشباب يفرغون أسماهم أو أنهم يعملون في الخفاء بأسماء مستعارة.. وكان أغلب الشباب يرفضون هذه الفكرة معطين رخصهم في عدم تقبلهم لفكرة أن يكون الطالب جامعياً وخريجاً من إحدى الكليات ويحصل على تخصص معين ويعدها يقوم بطمس حلمه وحلم أفراد أسرته بإقامة مشروع صغير كأن يفتح بوفيه أو مخبزاً أو حتى إقامة شركة مصغرة للتنظيف وبين هذه الآراء نقوم بعرض بعض من المشاريع والأفكار التي يقوم بها الشباب للقضاء على البطالة التي يعانون منها ويخففون بهذه الأفكار الأعباء الملقاة على عاتق أسرهم.

● طاهر على قائد لم يقف مكتوف الأيدي أمام سوء أوضاعه المعيشية فقد كانت قطع الحلوى المحسوسة بالوزن طريقة إلى حياة كريمة تضمن له ولأبنائه دخلاً جيداً أو على الدوام ظل تفكيره منشغلاً في كيفية نقلهم إلى مستوى أفضل، فالأشياء التي حرم منها يجب أن تتوفر لابنائه .. وهذه كانت فلسفته التي صارع الظروف من أجلها من داخل محله الصغير الذي استوعبه ولم يتسع لطموحه فيما بعد. فقد بدأ يبحث عن قرض وأخيراً حصل عليه من برنامج صفاء للقروض وهذا القرض عزز عند (طاهر) فكرة التوسع في الدكان والعمل فلم يتجاوز فترة السداد المحددة لينال بعدها القرض الثاني والثالث إلى أن وصل إلى السادس وأنته القروض متتالية نتيجة التزامه ووفائه بالسداد لذلك لم يتأخر برنامج القروض عن منحه قرض (٢٠٠ ألف ريال) .. يقول طاهر: لقد توسعت دائرة عملي لتصل إلى بعض المحافظات وأصبحت أوزع لا أكثر محلات الحلويات في أمارة العاصمة .. نجاح طاهر يعكس مدى الإرادة التي تملأه فمن رأس مال مقداره (٥٠ ألف ريال) إلى مليوني ريال مع تحقيق صافي ربح شهري مقدار (٧٠ ألف ريال).

وها هم مجموعة من الشباب يتراوح عددهم ما بين ٢٠-٣٠ شاباً قاموا بتأسيس شركة صغيرة وهي "بيرسونال سيكورتني" للخدمات الأمنية أهدافها الرئيسية المساهمة في إنشاء خدمة متميزة تواكب التطورات والمستجدات الحادثة في اليمن والحد من نسبة البطالة بين الشباب، هؤلاء الشباب أغلبهم خريجو جامعات، شركتهم تعمل على تلبية المتطلبات والاحتياجات من قبل العملاء والمحافظة على ممتلكات العملاء، هؤلاء الشباب استغلوا أفكارهم البسيطة في تأسيس هذه الشركة وبمجرد دراسة دقيقة وتفكير موضوعي استطاعوا أن يضعوا الركائز ويباشروا العمل.

● هدى عبدالسلام ومجموعة من زملائها فكروا في عمل مشروع بسيط وذلك بتوفير سيارة خاصة صغيرة الحجم إلى جانب مكتب تتوفر فيه خطوط تلفون وكروت توزع للمنازل وذلك لتقديم خدمة الشراء للمنازل وأخذ الأجر على ذلك المشروع، كانت بدايته شارع حدة حيث أن السكان هناك يرغبون في أن يجدوا أشخاصاً لتقديم خدمة الشراء إلى منازلهم ففي الصباح الباكر تتوجه هدى للمكتب لاستقبال الاتصالات وتسجيل الطلبات وعنوان المنزل وتعطيها لزملائها وهم بدورهم يشترون الطلب ويوصلونه للعنوان وأخذ الأجر على ذلك والجدير بالذكر أن

الصناعي الاستثماري فإن هناك تجارب ناجحة لرؤوس الأموال اليمنية التي بدأت صغيرة ثم أصبحت تغطي جزءاً من الطلب المحلي بل تصدر إلى الخارج .. نتيجة حتمية للاجتهاد والمثابرة وهم على سبيل المثال .. مجموعة شركات العالمية للسفرات والسياحة وشركة هرتز، مصنع الجرانيت علي ناصر الموقع محافظة الحديدة والذي يعتبر الآن من المصانع الرائدة وتستخدم فيه مواد محلية ١٠٠٪ فقد استطاع صاحب المشروع تحويل الفكرة إلى حقيقة بالرغم من المعوقات وبجودة عالية والتصدير للخارج، مصنع الأدوية للدكتور إحسان الرشي الذي بدأ الفكرة بمصنع صغير وأصبح الآن يصدر إلى الخارج بجودة عالية.. محفوظ شمام الذي بدأ بتجميع الجلود للتصدير ثم أقام مدينة والأين يصدر إلى أنحاء العالم، العودي كان موظفاً ثم عمل مشروعاً معدياً بسيطاً تطور لإنتاج التناوير وأصبح إنتاجه ذا جودة، وأولاد الصغير للكهرباء وغيرهم كثر بدأوا صغاراً والآن أصبحوا أصحاب رؤوس أموال ورجال أعمال بارزين.

أساليب النجاح

● وأخيراً تحدث إلينا الدكتور طه أحمد الفسيل، أستاذ اقتصاد جامعة صنعاء، قائلاً: - اليمن تعاني من مشكلة الفقر كغيرها من البلدان ومشكلة الفقر تتمثل في عدم توفر وظيفة وإذا تمكنت من توفير وظائف للشباب فإننا سوف نعمل على الحد من الفقر .. فأولادنا أفضل من اليد السفلى كما أن الشباب تواجههم مشكلتان هامتان أولاً التوظيف في القطاع العام والحكومي والجهز الإداري، هذا الأمر أصبح محدوداً من الوقت الحالي، والمشكلة التالية البحث عن وظيفة في القطاع الخاص، وهذا محدود أيضاً نتيجة انخفاض معدلات الاستثمار.. لهذا ليس أسام الشباب سوى المشاريع الصغيرة والأصغر والمتوسط.

فكثير من الشباب يحتاج إلى مبلغ بسيط جداً لكي يبدأ بتنفيذ مشروعه.. لكن هنا لا بد من إطار تنظيمي كما يوضحه الدكتور الفسيل بأنه لا بد من توفير كافة الظروف المتاحة لتنمية نشاطه بتقديم القروض للمشاريع الصغيرة وأن تساهم منظمات المجتمع المدني والقطاع الخاص في تشجيع هذا القطاع لأنه إذا وجد القطاع الصغير لا بد أن يكون له منافذ للتوزيع كما لا بد أن يكون هناك تكامل في المشاريع الصغيرة.

● كما يشجع دكتور الاقتصاد الشباب الخريجين من الكليات والحاصلين على شهادة جامعية ولم يتسن لهم الحصول على وظائف أن يسادروا بأنفسهم للعمل في المشاريع الصغيرة ولا يفكروا بالمشاريع الكبيرة كون المشاريع الصغيرة هي التي تحقق النجاح.. فمن بدأ صغيراً ينتهي كبيراً. كما يؤكد الفسيل على ضرورة وجود تنظيم مؤسسي لتدريب الشباب على كيفية تنمية هذه المشاريع بدراسة حاجة السوق المحلي وفي الوقت نفسه لا بد من إعطاء الطلاب الجامعيين محاضرات وخاصة طلاب السنوات الأخيرة عن كيفية إقامة المشاريع وكيفية دراسة الجدوى الاقتصادية لنجاح هذه المشاريع.

مضيفاً: إنه يجب على المؤسسات والجهات المختصة ووسائل الإعلام المختلفة عرض نماذج مشاريع الشباب ورجال الأعمال وأصحاب الشركات الذين بدأوا مشاريعهم صغيرة حتى توسعت وأصبحت كبيرة لمعرفة الطرق المناسبة والسليمة لنجاح مثل هذه المشاريع الصغيرة وعرض نماذج للمشاريع الصغيرة تحدثت عنها المجتمع محلياً ودولياً.