

كيف يدير مدراؤنا مرؤوسيهم؟

منظمات الأعمال والمؤسسات تتجه للإدارة «بالحب»!!

الاعتماد على المركزية في اتخاذ القرارات وبلا مبالغة فقد وصل الأمر إلى الإهتمام بالجوانب الشخصية للموظفين مما ساعدهم على حل مشكلاتهم حتى وإن كانت لا تتعلق بالعمل.. لقد استخدم المدير «الحب» كمحرك أساسي في إدارته لمثل هذه المؤسسة فملك قلوب الموظفين وبالتالي تضمن روح الإنتماء والوفاء. بدخلهم وزاد معدل الأداء بشكل ملحوظ وأثبت هذا المدير بأن الإدارة بالحب ليست كلمات بل واقعاً ملموساً..!!

تحقيق أنجلاء علي الشيباني



- استياء من قبل المرؤوسين لعدم تفهم رؤسائهم.

- التوسع في الفكر والصبر والهدوء... سمات الإداري الناجح

- علم الإدارة قابل للتطبيق.. ومواكبة التطورات ضرورة حتمية

ما فالموظف إن لم يستطع أن يشعر بالحب للمؤسسة التي يعمل بها أو الانتماء إليها فإنه لا يستطيع أن يقوم بأداء عمله بشكل مثالي لهذا فإن أغلب المنظمات كما أشارت الدراسة في العالم المتقدم اليوم بدأت تتجه إلى نوع جديد من الإدارة وهي الإدارة بالحب والتي تعتمد في جزء كبير منها على رفع درجة الإنتماء والحب للمنظمة والمؤسسة والقائمين عليها داخل من المرؤوسين وتهيئة أجواء الإبداع في العمل للوصول إلى أفضل أداء يمكنهم الوصول إليه عن طريق الإهتمام بالموظفين وغرس روح الحب والانتماء بدخلهم.

الإداري الناجح

الإداري الناجح يجب أن يواكب متطلبات وتطورات العصر والتقدم التكنولوجي ومستجداته خاصة ونحن نمر بمرحلة تطور في كافة المجالات الاقتصادية والسياسية والتربوية والتنمية فالمدير الناجح هو الذي يستطيع أن يتوقع المشكلة ويضع حلولها وماذا يجب أن يفعله من حيث تغير الوضع الاقتصادي والمالي هذا ما نوه إليه الدكتور/صائب سلام/ أستاذ الإدارة جامعة صنعاء قائلاً. القيادات الناجحة لديها طموح وتتنظر إلى

التطور النوعي

يجمع اختصاصيو الإدارة وعلماء النفس الاجتماعي والاقتصادي على تحديد نقاط معينة للإداري والإدارة الناجحة والتي بموجبها تتفوق الإدارة وتحقق أهداف الهيئة أو المؤسسة التي ينتمي إليها فيما تتواكب هذه الصفات مع متطلبات الإدارة الحديثة والناجحة وتأتي في قمة هذه الصفات الصبر على المكارة سواء من الرؤساء والزعماء أو المرؤوسين فغالباً الرؤساء يتوقعون من الإنسان أشياء ليس بإمكانه الأتيان بها فإذا صبر على توقعاتهم ولم يظهر الضجر

.. كان في الإبتسامة التي يقابل بها كافة منتسبي مؤسسته على كافة مستوياتهم الوظيفية.. نجاحه كذلك أخذ رأي الإدارة بالكامل في كافة القرارات المتعلقة بالسياسة العامة للمؤسسة تطبيقاً لمبدأ الشورى وليس هذا فحسب بل بات مكتب المدير العام مفتوحاً طيلة مواعيد الدوام لأي شخص لديه شكوى، أو سؤال أو فكرة أو اقتراح.. ناهيك عن سعة صدره للجميع كذلك ضرب مثلاً راعياً في الإدارة بالحب وذلك من خلال إلقاء الضوء على كل صاحب فكرة أو إنجاز في العمل وتوفير كافة الإمكانيات لكل صاحب فكرة يرى أن فيها تحقيقاً لنجاح مؤسسته وتذليل كافة العقبات لإنجازها وعدم

رويدا السامعي التي تعمل في إحدى الشركات الخاصة.. تضيق زرعاً من مديرتها الذي يتعصب عليها ويصرخ في وجهها هي وزملائها منذ الصباح الباكر وحتى الساعة الحادية عشرة قبل الظهر وعندما ينفذ جزء من طاقتهم يهدء.. ولا تعرف سبباً معيناً لهذا الاستياء الدائم حتى أنها قررت ترك العمل والبحث عن وظيفة أخرى في مكان يكون فيه المدير هادئاً ومتفهماً للتمكن من العمل.

أما زميلتها سعاد الجبل التي ترسم ملامح اليأس على وجهها تسأل: ماذا نعمل؟ وتجييب قائلة: علينا بالصبر والتحمل فهذا العمل يعني لقمة العيش لي ولأسرتي وسوف أصبح حتى يتغير المدير أو يجعل الله لي مخرجاً.. سعاد دائماً انطوائية وتحاول الابتعاد عن مديرتها النائرة حتى لا يتسبب في إخراجها أمام زملائها أو إخراجها من العمل تقول سعاد: بأن هذا الأمر قد خلق لديها إستياءً من الأوضاع الراهنة في العمل وأن هذا الأمر أثر على مستوى أدائها فكل منهما هو أن لا يصرخ المدير في وجهها ويطردها كونها تعمل في شركة خاصة.

خيل الرميم موظف في إحدى الدوائر الحكومية لا يتواجد في مكتبه إلا ساعات قليلة للغاية حين سألناه عن السبب أرجع الأمر لمديره الذي لا يتفهم لظروف موظفيه ويتعالى عليهم رغم أن المدير كان زميله وأقرب إنسان إليه قبل أن يعتلي المنصب الإداري.. خليل يؤكد بأنه لا يستطيع العمل أو الإنتاج مع زميله الذي حالفه الحظ وأصبح مديراً متعالياً على موظفيه وزملائه القدامى وقال: إنه يخشى من ضياع الدرجة الوظيفية منه وإلا كان قد ترك العمل منذ فترة.

بالمقابل تبدي فائق العززي ارتياحها الكبير كون مديرتها متفهماً لظروفها وظروف زميلاتها ويبدى اهتماماً بكل صغيرة وكبيرة فيما يخص موظفيه ويساعدهم على حل مشاكلهم داخل العمل وخارجه.. فائق تعتبر مديرتها الأب والأخ والصديق وتحاول إرضاءه بنسبتي الطرق هي وزملائها ووجدت بأن الطريق المثل لكسب رضا مديرتها هو أن تزيد في العمل والإنتاج وتحقق النجاح الذي سوف يسعد مديرتها ويجعله فخراً بها أمام الآخرين..

شكاوى المدراء

■ هذا هو حال الموظفين في القطاع الخاص العام يشكون من المدراء في المؤسسات ويقولون أنهم لا يدركون طرق وأساسيات الإدارة السليمة التي تحفزهم على العمل وبذل مزيد من الجهد لكن كيف يرى المدراء الإداري الناجح؟ لكي تكون إدارياً ناجحاً يجب أن تدرك

مهمة عملك واستقبال العاملين بكل لطف واحترام وإنجاز معاملاتهم بالإبتسامة الدائمة والتواضع والإطلاع على علوم الإدارة بصفة مستمرة وجعل الآخرين يقيمون عملك والأخذ بنصائحهم.. ويقول إنه يعاني من موظفيه الذين لا يستمعون إليه ولا يأخذون بالملاحظات التي يراها قيمة وعدم إمكانيات التطوير للأجهزة والمعدات في مكاتب موظفيه مما يدفعهم للإبداع.

أما منصور الرداعي/مدير العلاقات العامة في المؤسسة العامة للاتصالات فيرى أنه يجب على الإداري الناجح أن يكون قدوة في الإدارة التي يعمل بها من ناحية المعاملة مع الآخرين سواء الموظفين داخل الإدارة أو خارجها وأن يكون ملتزماً بالدوام حتى لا يتسنى للموظفين إيجاد العذر في الغياب وأن يتحلى بالنزاهة وعدم عرقلة معاملة الآخرين حتى لا تؤخذ عنه نظرة سيئة عن موظفي الإدارة واحترام النفس فالإدارة تحتاج إلى مقدار من الضبط الذي يلائم الهيئة والشخصية بعيداً عن التكبر والترفع وكذا العناية بكبارها ومرعاة نفسية الموظفين في الإدارة وزرع روح التعاون وحب الجماعة والانتماء فيما بينهم وللمعلم الذي

يعملون فيه.

فيما تحدث الدكتور/أحمد شمسان رئيس قسم الأطفال في مستشفى السبعين قائلاً: الإداري المتميز هو الذي يتمكن من إدراك نفسية العاملين لديه فهو أولاً وأخيراً يتعامل مع بشر لديهم أحاسيس ويجب أن يكون الإداري متخصصاً وقادراً على تحمل المسؤولية بجدارة وقدرة وإمكانيات عالية.

وقارناً جيداً في مجال الإدارة وتخصصه على الأقل حتى يتمكن من السيطرة وتسيير الأمور نحو الطرق السليمة والصائبة بالفهم والحب وليس بالتهديد والوعيد الذي لا ينتج عنه شيئاً.

إدارة بالحب

الإدارة التقليدية مثل الإدارة بالأهداف والإدارة الحديثة فالإدارة ليست مجرد أساليب موضوعية وخطط ومناهج فقط لكن الإدارة لا بد وأن تعتمد على محرك شخصي وإنساني فالنفس البشرية خصها المولى عز وجل عن بقية المخلوقات بأن جعل للتأثير الحسي والحالة المزاجية والنفسية عاملاً مؤثراً فيها بشكل كبير قد يكون سبباً في تحقيق النجاحات أو في الاخفاق في شيء