

أولويات قصوى لتنفيذ ٣٥ مشروعاً استراتيجياً خلال العامين ٢٠١١-٢٠١٢م



كشفت مصادر اقتصادية مطلعة عن عزم الحكومة تنفيذ برنامج متكامل مصمم لتنفيذ ٣٥ مشروعاً استراتيجياً ضمن الأولويات العشر خلال العام الحالي والقادم بهدف مضاعفة معدلات الاستثمار ونمو الناتج المحلي الإجمالي من أجل توفير الوظائف الكافية ولتحد من البطالة لدى الشباب وتعزيز الاستثمارات وخلق فرص العمل كأولوية قصوى لجهود الحكومة في استجابة منه لتلك التحديات.

أحمد الطيار

وتندرج هذه المشاريع في إطار الإدارة المستدامة لموارد المياه وتوليد ونقل الكهرباء و زيادة الدخل بتحسين استغلال موارد النفط والغاز وتطوير القطاعات الواعدة في مدينة عدن في جوانب التجارة، والسياحة والتصنيع، إضافة إلى زيادة أعداد العمالة اليمنية في دول مجلس التعاون الخليجي.

وتتضمن المشاريع المقترح تنفيذها ضمن برنامج الخطة الاقتصادية لعدن تأسيس مجلس السياحة في عدن وزيادة حركة الوافدين إلى مطارها الدولي وتوسعة رصيف الحاويات، إضافة إلى تنفيذ البنية التحتية للمنطقة الحرة بعبن وبناء رصيف جديد للبضائع السائبة وبناء مرسى للسفن الخشبية بالمنطقة الحرة وتنفيذ مشروع الشركة اليمنية للتنمية السياحية وتجديد خدمات ميناء عدن.

ويتوقع أن توفر هذه المشاريع ما بين ٢٠-٣٠ ألف فرصة عمل في العامين القادمين، وحوالي ١٤٠-٢٠٠ ألف فرصة حتى عام ٢٠٢٠ ونتائج محلي إجمالي يتراوح ما بين مليار إلى مليار ونصف دولار.

وبحسب الدراسة التي أعدها شركة (ماكترزي) الاستشارية العالمية للأولويات العشر بعد مراجعتها مع الوزارات والجهات المختصة فإن زيادة إعداد العمالة اليمنية في دول مجلس التعاون الخليجي سيتم من خلال تدريب ٨٠-١٢٠ ألف عامل يمني وإرسالهم للعمل في هذه الدول خلال عامي المشروع ثم توسعة المشروع ليشمل ٢-٤ مليون عامل بحلول عام ٢٠٢٠م. واقترحت تأسيس مجلس أعلى للعمالة الوطنية، وتأسيس جهة وسيطة للتوفيق بين العمال والوظائف وإعداد عروض العمل.

وهدفت الدراسة في مجال توليد ونقل الكهرباء إلى زيادة الطاقة المركبة من ١ جيجاوات إلى ٣,٧ جيجاوات والتحول إلى استخدام الفحم والغاز في توليد الطاقة، وتتضمن المشاريع المقترح تنفيذها إنشاء محطات



دراسة تؤكد على أهمية التوسع في إنشاء السدود والحواجز المائية للتغلب على مشكلة الأمن الغذائي



وشددت دراسة اقتصادية على أهمية التوسع في إنشاء السدود والحواجز المائية والمسطحات المائية واتباع سياسات حصاد المياه على الأقل في مناطق التجمعات الزراعية، وذلك حتى يمكن التخفيف من مشكلة ندرة المياه.

منصور شايع

وأشارت الدراسة التي أعدها الدكتور/ شبير الحرازي أستاذ / التجارة الدولية والاقتصاد القياسي والزراعي - قسم الاقتصاد الزراعي - كلية الزراعة - جامعة صنعاء على إصدار التشريعات الخاصة بتنظيم حفر الآبار العشوائية ومنع تبوير الأراضي الزراعية، للتقليل من مشكلة ندرة المياه ومشكلة تبوير الأراضي الزراعية والهجرة الداخلية من الريف إلى المدن . وذلك حتى يمكن التخفيف من حدة مشكلة الأمن الغذائي المزمنة

منوهة بأهمية الاتجاه نحو الاستزراع النباتي التجمعي بواسطة الجمعيات التعاونية بتجميع الحيازات القزمية والمبغرة خاصة في مناطق القيعان والأودية ، وذلك حتى يمكن التقليل من مشكلة تشتت الحيازات الزراعية التي تمثل إحدى العوائق الرئيسية أمام زيادة الإنتاج النباتي والمحدد الأول في استخدام الميكنة الزراعية وأساليب الري الحديثة . والتوسع في زراعة الأشجار ومصحات الرياح في مناطق الكثبان الرملية ، وذلك حتى يمكن التقليل من مشكلة التصحر ، والتوسع الزراعي في المناطق الساحلية التي تتوفر فيها المياه الجوفية على بعد أمطار قليلة وبما يمكن من استخدام الميكنة الزراعية وطرق الري الحديثة بالمقارنة بالزراعة على سفوح الجبال

مؤكدة على أهمية إيجاد جهاز تسويقي كفء كونه يعتبر عصب عملية التنمية الاقتصادية وبدونه تواجه برامج التنمية كثير من المشاكل والعقبات. وقد تبلورت أهمية التسويق في العقود الماضية إلى الدرجة أصبح الكثير من علماء التسويق يؤكدون أن معظم المشاكل التي تواجهها المجتمعات النامية أو المتخلفة هي في الأساس مشكلة تسويقية وليست مشكلة إنتاجية أو استثمارية أو استهلاكية أو غير ذلك من المشاكل الاقتصادية التي تواجه تلك المجتمعات المتخلفة أو النامية بمختلف مستوياتها

لافتة إلى أن معظم المشاكل التي تقف أمام التسويق الزراعي ناتجة من ارتفاع نسبة الفاقد والتلف للمنتجات الزراعية نتيجة لاتصاف التسويق الزراعي في معظم البلدان النامية بالتواضع الشديد وفي مقدمتها اليمن، لأن ما يجري عند بيع وعرض المنتجات الزراعية في اليمن لا يعتبر تسويقاً زراعياً كما هو متعارف عليه أو المعمول في بلدان العالم أثناء بيع وعرض تلك المنتجات. ونتيجة أن التسويق الزراعي أو تسويق المنتجات الزراعية في اليمن تقف أمامه العديد من التحديات والمشاكل يمكن تصنيفها في ثلاثة مجموعات رئيسية، هي التحديات الاقتصادي وتتركز في تواضع النقل المبرد وارتفاع تكاليفه، تواضع استثمارات القطاع الخاص في البنية الأساسية والخدمات التسويقية، ارتفاع الهوامش التسويقية نتيجة لتعدد الوسطاء، عدم التأمين على المنتجات الزراعية أثناء تخزينها ونقلها، وخضوع أسعار السلع الزراعية للمضاربات بين السماسرة والوسطاء وتجار الجملة.

إلى جانب التحديات المؤسسية التنظيمية وتتركز في غياب التنسيق بين الجهات العاملة في مجال التسويق الزراعي، تواضع المخصصات المالية للمؤسسات التسويقية، ضعف البنية التحتية المؤسسية للقطاع التسويقي والهياكل التنظيمية، قدم الأسواق وسوء تنظيمها، وتواضع المرافق التسويقية من حيث كفاءتها وتقديمها للخدمات التسويقية وأما التحديات الفنية

فتتركز في تواضع ونقص الكوادر البشرية العاملة في مجال التسويق الزراعي، قصور أساليب جمع وتحليل ومعالجة البيانات والمعلومات التسويقية، عدم توجيه الإنتاج بحسب متطلبات الأسواق الخارجية، عدم توفر الدراسات ذات العلاقة بالبحوث وجوانب التسويق الحالية والمستقبلية للعرض والطلب للسلع الزراعية وتأثيرها على أسعار المنتجات الزراعية.